

चार वर्षीय स्नातक पाठ्यक्रम(2024-28)
वाणिज्य संकाय
कोर्स कॅरिकुलम

खंड-अ:परिचय			
पाठ्यक्रम: बैचलर इन कॉमर्स (सर्टिफिकेट / डिप्लोमा / डिग्री / ऑनर्स)		सेमेस्टर-प्रथम	
		सत्र 2024-25	
1	कोर्स कोड	सीओएससी-02	
2	कोर्स शीर्षक	व्यावसायिक सन्नियम	
3	कोर्स प्रकार	डिसीप्लिन स्पेसिफिक कोर कोर्स(सीओएससी)	
4	पूर्व अपेक्षित (यदि हो)	आवश्यकतानुरूप	
5	कोर्स लर्निंग आउटकम (CLO)	<ul style="list-style-type: none"> व्यापार कानून की बुनियादी अवधारणाओं, नियमों और प्रावधानों का प्रदर्शन करें। विभिन्न प्रकार के अनुबंधों को वर्गीकृत करें और संबंधित केस अध्ययनों का वर्णन करें। माल की बिक्री के अनुबंध को नियंत्रित करने वाले विनियमन की व्याख्या करें। साझेदारी को नियंत्रित करने वाले कानूनों और लेनदेन के कानूनी परिणामों और साझेदारी के संबंध में अन्य कार्यों पर चर्चा करें, और सीमित देयता साझेदारी को नियंत्रित करने वाले संविदात्मक दायित्वों और प्रावधानों की जांच करें। उपभोक्ताओं के हितों की रक्षा के लिए परक्राम्य लिखत अधिनियम के महत्वपूर्ण प्रावधानों और उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम के प्रावधानों की व्याख्या करें। 	
6	क्रेडिट महत्व	4 क्रेडिट	क्रेडिट=15घंटे का अध्ययन/प्रशिक्षण/प्रवेक्षण
7	कुल अंक	अधिकतम पूर्णांक-100 अंक उत्तीर्णांक-40	
खण्ड-ब: कोर्स की विषयवस्तु			
कुल अध्यापन कालखंड (01 घंटा प्रति कालखंड)-60 कालखंड (60घंटे)			
इकाई	प्रसंग (विषय वस्तु)		कालखंड की संख्या
1	अनुबन्ध अधिनियम(1872) : अनुबन्ध के प्रकार एवं वर्गीकरण, प्रस्ताव और स्वीकृति, पक्षकारों की अनुबन्ध करने की क्षमता, स्वतन्त्र सहमति, प्रतिफल, उद्देश्य की वैधता, व्यर्थ घोषित ठहराव, अनुबंधों का निष्पादन, अनुबंधों का खंडन, अनुबंध खंडन के लिए उपचार.		15
2	विशिष्ट अनुबन्ध : हानि रक्षा (क्षतिपूर्ति) तथा प्रत्याभूति, निक्षेप तथा गिरवी, एजेन्सी (अभिकरण)के अनुबन्ध-अर्थ, एजेन्सी निर्माण के प्रकार, एजेन्ट के प्रकार, एक एजेन्ट का व्यक्तिगत दायित्व एवं एजेन्सी का समापन।		15
3	वस्तुविक्रय अधिनियम (1930) :परिभाषा, विक्रय एवं विक्रय के लिये ठहराव, वस्तुओं के प्रकार, शर्त और वारंटी, गैर-मालिकों द्वारा बिक्री, अदत्त विक्रेता, CIF, FOB और Ex-Ship अनुबन्ध। उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम-2019		15
4	विनिमय साध्य विलेख अधिनियम (1881):विनिमय साध्य विलेख की परिभाषाएं, विशेषताएं, प्रतिज्ञा पत्र, विनिमय विपत्र, धनादेश (चेक), धारक एवं यथाविधिधारी, चेक का रेखांकन, रेखांकन के प्रकार, पराक्रमण, विनिमय साध्य विलेख का अनादरण व मुक्ति, सीमित दायित्व साझेदारी अधिनियम-2008		15
प्रमुख शब्द	अनुबंध का कानून, विशेष अनुबंध, माल की बिक्री अधिनियम, उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम, परक्राम्य लिखत अधिनियम, सीमित देयता भागीदारी अधिनियम।		

हस्ताक्षर-सदस्य एवं संयोजक (केन्द्रीय अध्ययन मंडल):-



 10/06/24
 10.6.24
 Sheshi

FOUR YEAR UNDERGRADUATE PROGRAM-2024-28

FACULTY OF COMMERCE COURSE CURRICULUM

PART-A : Introduction			
Program : Bachelor in Commerce (Certificate/Diploma/Degree/Honors)		Semester- I	Session : 2024-25
1	Course Code	COSC-02	
2	Course Title	Business Law	
3	Course Type	Discipline Specific Core Course (COSC)	
4	Pre-requisite (if any)	As per program	
5	Course Learning Outcomes (CLO)	<ul style="list-style-type: none"> • Demonstrate the basic concepts terms & provisions of business law. • Classify various types of contract and illustrate the related case studies. • Interpret the regulation governing the Contract of Sale of Goods. • Discuss the laws governing partnership and legal consequences of the transactions and other actions in relation with the partnership, and examine contractual obligations and provisions governing limited liability partnership. • Explain the significant provisions of the Negotiable Instrument Act and provisions of the Consumer Protection Act to protect the interest of the consumers. 	
6	Credit Value	4 Credits	Credit= 15 Hours-learning & Observation
7	Total Marks 100	Max. Marks : 100	Minimum Passing Marks : 40
PART - B : Content of the Course			
Total No. of Teaching-learning Periods (01 Hr. per period)-60 Periods(60 Hours)			
Unit	Topics (Course Contents)		No. of Period
I	Law of contract (1872): Nature of contract classification; offer and acceptance, Capacity of parties to contract, free consent, considerations, Agreement declared void, Performance of Contract, and Discharge of Contract, Remedy for Breach of Contract.		15
II	Special contracts: Indemnity &; Guarantee, Bailment and pledge; Law of Agency- Meaning, Modes of creating Agency, Types of Agents, Personal Liability of an Agent and Termination of Agency.		15
III	Sale of Goods Act (1930): Definition, Sale &; Agreement to sale, Types of Goods, Conditions & Warranties, Sale by Non-owners, Unpaid Seller, CIF, FOB and Ex-Ship Contracts. The Consumer Protection Act 2019		15
IV	Negotiable Instrument Act 1881: Negotiable Instrument Act (1881) Definition of Negotiable instrument; Feature; promissory note; Bill of exchange cheque; Holder and holder in the due course; crossing of a cheque, types of crossing; Negotiation; dishonor and discharge of negotiable instrument, Limited Liabilities Partnership Act 2008.		15
Key Words	Law of Contract, Special Contract, Sale of Goods Act, Consumer Protection Act, Negotiable Instrument Act, Limited Liabilities Partnership Act.		

@yama9 10/06/24
 10.6.24
 AS shashi

Signature of Convener & Members (CBoS):

PART-C: Learning Resources		
Text Books, Reference Books and Others		
Text Books Recommended:-		
1. Shukla & Sahaya, Sahitya Bhawan Publication, Agra (Hindi Medium)		
2. Prof. R.C. Agrawal, SBPD Publication, Agra (Hindi Medium)		
3. Dr. O.P. Gupta, SBPD Publication, Agra (English Medium)		
4. Dr. G.K. Varshney: Business Law; Sahitya Bhawan Publication Agra (English Medium)		
5. Dr. B.K. Singh & Dr. A. Tiwari, Business Regulatory Framework, SBPD Publications (Hindi Medium)		
6. R.L. Naulakha, Business Law, Ramesh Book Depo, Jaipur (Hindi Medium)		
7. Dr. Arun Kumar Gangele, Business Regulatory Framework, Ramprasad & Sons, (Hindi Medium)		
Note: Learners are advised to use latest edition of text books.		
Reference Books:		
1. Kuchal M.C. Business Law: Vikas publishing house, Delhi. (Hindi & English Medium)		
2. Kapoor N.D.: Business Law; Sultan Chand & Sons, New Delhi. (English Medium)		
3. Chandha P.R.: Business Law; Galgotia New Delhi. (English Medium)		
On line Resources : * e-Resources/e-books and e-learning portals:		
https://onlinecourses.swayam2.ac.in/nou24_cm11/preview		
https://www.toppr.com/guides/business-law/		
https://www.youtube.com/watch?v=BZshald0IUo		
https://www.youtube.com/watch?v=HrF9D2V8Ixx		
https://www.youtube.com/watch?v=ol2BXgF-P48		
PART-D: Assessment and Evaluation		
Suggested Continuous Evaluation Methods: Maximum Marks		100 Marks
Continuous Internal Assessment (CIA) :		30 Marks
End Semester Exam. (ESE) :		70 Marks
Continuous Internal Assessment (CIA) : (By Course Teacher)	Internal Test/Quiz-(2) : 20 & 20 (Assignment/Seminar)- 10 Total Marks - 30	Better Marks out of the Two Test/Quiz + obtained marks in Assignment shall be considered against 30 Marks
End Semester Exam. (ESE):	Two Section :- A & B Section A: Q.1. Objective 10x1=10 Marks; Q.2. Short Answer type-5x4=20 Marks Section B: Descriptive answer type qts., 1 out of 2 from each unit-4x10=40 Marks	

Name and Signature of Convener & Members of (CBoS) :

Alimay
10/06/24

10.6.24

AK

Plus A2

chashi